

**ФГБОУ ВО Волгоградский государственный медицинский университет  
Медицинский колледж отделение «Фармация»  
МДК 01.04 «Организация деятельности аптеки и ее структурных подразделений»**

**для студентов 1 курса (2 семестр) для самостоятельной подготовки**

**ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗАНЯТИЕ ПО ТЕМЕ:**

**Изучение принципов ценообразования. Формирование розничных цен.**

***Практическое занятие № 10. Порядок формирования розничных цен на ЛС***

Нормативный документ, регламентирующий порядок формирования цен на ЛС, включенные в перечень ЖНВЛС. Порядок формирования розничных цен на ЛС не включенные в перечень ЖНВЛС

**Теоретические вопросы для подготовки к занятию**

1. Нормативное регулирование ценообразования в РФ.
2. Принципы формирования ЖНВЛС.
3. Перечень ЖНВЛС ( нормативное регулирование)
4. Порядок формирования розничных цен на ЛС включенных в перечень ЖНВЛС
5. Порядок формирования розничных цен на ЛС не включенные в перечень ЖНВЛС.

**Литература:**

1. Лекционный материал.
2. Нормативная документация
3. Интернет-ресурсы.

**ФГБОУ ВО Волгоградский государственный медицинский университет  
Медицинский колледж отделение «Фармация»**

**МДК 01.04 «Организация деятельности аптеки и ее структурных подразделений»**

**МЕТОДИЧЕСКИЕ РЕКОМЕНДАЦИИ ДЛЯ ПРЕПОДАВАТЕЛЕЙ  
ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗАНЯТИЕ ПО ТЕМЕ:**

**Изучение принципов ценообразования. Формирование розничных цен.**

***Практическое занятие № 10. Порядок формирования розничных цен на ЛС***

Нормативный документ, регламентирующий порядок формирования цен на ЛС, включенные в перечень ЖНВЛС. Порядок формирования розничных цен на ЛС не включенные в перечень ЖНВЛС.

**Продолжительность занятия 90 минут**

**Цель:** усвоить теоретический материал по организации деятельности аптек и ее структурных подразделений и сформировать устойчивое умение применять практически полученные знания.

ОК1- Понимать сущность и социальную значимость своей будущей профессии, проявлять к ней устойчивый интерес.

ОК2 – Организовывать собственную деятельность. Выбирать типовые методы и способы выполнения профессиональных задач, оценивать их эффективность и качество.

ОК3 – Принимать решения в стандартных и нестандартных ситуациях и нести за них ответственность.

ОК4 – Осуществлять поиск и использование информации, необходимой для личного развития.

ОК5 – Использовать информационно-коммуникационные технологии в профессиональной деятельности.

ОК6 – Работать в коллективе и команде, эффективно общаться с коллегами, руководством, потребителями.

ОК7 – Брать на себя ответственность за работу членов команды (подчинённых), результат выполнения заданий.

ОК8 – Самостоятельно определять задачи профессионального и личного развития, заниматься самообразованием, осознанно планировать повышение своей квалификации.

ОК9 – Ориентироваться в условиях частой смены технологий в профессиональной деятельности.

ОК10 – Бережно относиться к историческому наследию и культурным традициям народа, уважать социальные, культурные и религиозные различия.

ОК11 – Быть готовым брать на себя нравственные обязательства по отношению к природе, обществу и человеку.

ОК12 – Вести здоровый образ жизни, заниматься физической культурой и спортом для укрепления здоровья, достижения жизненных и профессиональных целей.

ПК1.1 – Организовывать приём, хранение ЛС, ЛРС и товаров аптечного ассортимента в соответствии с требованиями нормативно-правовой базы.

ПК1.2 – Отпускать ЛП населению, в том числе по льготным рецептам и по требованиям медицинских организаций.

ПК1.3 - Продавать изделия медицинского назначения и другие товары аптечного ассортимента.

### **Практические умения и навыки:**

Студент должен знать:

- Основные понятия по теме занятия;
- Принципы формирования ЖНВЛС

Студент должен уметь:

- уметь определять отпускную розничную цену на ЛС.

### **План занятия:**

1. Вступительное слово преподавателя – 3-5 минут.
2. Входной контроль – 10 минут.
3. Собеседование по теме – 30 минут (вкл. заслушивание результатов самостоятельной работы студентов по заданию преподавателя )
4. Выполнение практического задания – 25 минут.
5. Обсуждение итогов выполнения практического задания – 5 минут.
6. Выходной контроль (вопросы) – 10 мин.
7. Подведение итогов занятия – 5 минут.

### **Оснащение рабочего места:**

1. Лекционный материал.
2. Нормативные документы.

### **Вопросы для самоподготовки:**

1. Нормативное регулирование ценообразования в РФ.
2. Принципы формирования ЖНВЛС.
3. Перечень ЖНВЛС ( нормативное регулирование)
4. Порядок формирования розничных цен на ЛС включенных в перечень ЖНВЛС
5. Порядок формирования розничных цен на ЛС не включенные в перечень ЖНВЛС.

Рекомендуемая литература:

1. Лекционный материал.
2. Нормативная документация
3. Интернет-ресурсы.

## Вступительное слово преподавателя

**1. ЦЕНА** - денежное выражение стоимости товаров, работ или услуг, сумма денег, которую покупатель готов уплатить продавцу за товар на основе взаимной договоренности.

### Функции цены.

Как экономическая категория в условиях рыночных отношений цена выполняет несколько функций

- учетную
- стимулирующую
- распределительную
- регулирующую

### Особенности лекарственных препаратов как товара.

Лекарственные препараты, как товар имеют ряд особенностей, которые оказывают влияние на выбор подходов к формированию цены в условиях рыночных отношений.

1. Как любой другой товар лекарственные препараты имеют экономическую сущность, т.е. на изготовление этого товара затрачены определенные силы и средства, определенные затраты связаны с продвижением товара на рынке, его транспортировкой, хранением, реализацией. Кроме того, лекарственные препараты обладают социальной сущностью, связаны с сохранением здоровья человека, качеством его жизни. Ряд Государственных программ в области здравоохранения и лекарственного обеспечения учитывает эту особенность, обеспечивает социальную защиту населения и доступность лекарственной помощи.
2. Показатели экономической эффективности использования лекарственных препаратов связаны не только с доходами от реализации данных видов продукции, но и с сохранением здоровья населения страны, экономией трудовых и финансовых ресурсов.
3. Спрос на лекарственные препараты регулируется не столько желанием потребителей приобрести какие-либо товары, но вызван необходимостью по состоянию здоровья и зависит от заболеваемости. Кроме того, выбор лекарственных препаратов пациент производит не только по своему усмотрению (безрецептурные препараты) но и по назначению врача (рецептурные препараты). Это делает структуру потребления и формирования спроса зависимой от условий и правил отпуска лекарственных препаратов

### 4. Эластичность спроса на лекарственные препараты от цены

существенно отличается от других видов продукции. Как правило, спрос на лекарственные препараты мало зависит от цены, или практически не зависит от нее. Кроме того, в настоящее время ассортимент лекарственных препаратов очень широк и в каждой аптеке одновременно присутствуют взаимозаменяемые препараты разных ценовых сегментов.

### Виды цен. Структура цены

В практике работы аптечных организаций наиболее часто используются следующие виды цен:

- 1) Отпускная цена завода изготовителя
- 2) Оптовая цена
- 3) Розничная цена
- 4) Цена государственного реестра (зарегистрированная цена)
- 5) Свободная цена.

## Формирование розничных цен на ЛС для аптечной организации в 2022 году

Нужно руководствоваться следующими НД.

1. Постановление Правительства РФ от 09 ноября 2010 г. №865 "О государственном регулировании цен на ЛП, включенных в Перечень ЖНВЛС» **Редакция от 18.11.2020**
1. [Федеральный закон от 12.04.2010 N 61-ФЗ \(ред. от 19.12.2022\) "Об обращении лекарственных средств"](#)
2. Распоряжением Правительства РФ от 12 октября 2019 г. N 2406-р утвержден перечень жизненно необходимых и важнейших лекарственных препаратов для медицинского применения согласно приложению N 1
3. Приказ комитета тарифного регулирования Волгоградской области от 14.09.2022 № 32/2 "Об установлении предельных размеров оптовых и предельных размеров розничных надбавок к фактическим отпускным ценам, установленным производителями лекарственных препаратов, на лекарственные препараты, включенные в перечень жизненно необходимых и важнейших лекарственных препаратов на территории Волгоградской области".

**Как субъект малого предпринимательства розничной торговли аптечная организация не является плательщиком налога на добавленную стоимость /НДС/, поскольку находится на специальном режиме налогообложения,**

Приложение 1к приказу комитета тарифного регулирования Волгоградской области от 14 сентября 2022 г. N 32/2

**ПРЕДЕЛЬНЫЕ РАЗМЕРЫ ОПТОВЫХ НАДБАВОК И ПРЕДЕЛЬНЫЕ РАЗМЕРЫ РОЗНИЧНЫХ НАДБАВОК К ФАКТИЧЕСКИМ ОТПУСКНЫМ ЦЕНАМ, УСТАНОВЛЕННЫМ ПРОИЗВОДИТЕЛЯМИ ЛЕКАРСТВЕННЫХ ПРЕПАРАТОВ, НА ЛЕКАРСТВЕННЫЕ ПРЕПАРАТЫ, ВКЛЮЧЕННЫЕ В ПЕРЕЧЕНЬ ЖИЗНЕННО НЕОБХОДИМЫХ И ВАЖНЕЙШИХ ЛЕКАРСТВЕННЫХ ПРЕПАРАТОВ**

№ п/п	Виды надбавок	Фактическая отпускная цена производителя (без НДС), руб.	Предельный размер надбавки, %
1	2	3	4
1.	Оптовая надбавка к фактической отпускной цене производителя	до 100 включительно	15

		свыше 100 до 500 включительно	12
		свыше 500	10
2.	Розничная надбавка к фактической отпускной цене производителя	до 100 включительно	25
		свыше 100 до 500 включительно	22
		свыше 500	12

**Приложение 2 к приказу комитета тарифного регулирования Волгоградской области от 14 сентября 2022 г. N 32/2**

**ПРЕДЕЛЬНЫЕ РАЗМЕРЫ ОПТОВЫХ НАДБАВОК И ПРЕДЕЛЬНЫЕ РАЗМЕРЫ РОЗНИЧНЫХ НАДБАВОК К ФАКТИЧЕСКИМ ОТПУСКНЫМ ЦЕНАМ, УСТАНОВЛЕННЫМ ПРОИЗВОДИТЕЛЯМИ ЛЕКАРСТВЕННЫХ ПРЕПАРАТОВ, НА НАРКОТИЧЕСКИЕ И ПСИХОТРОПНЫЕ ЛЕКАРСТВЕННЫЕ ПРЕПАРАТЫ, ВКЛЮЧЕННЫЕ В ПЕРЕЧЕНЬ ЖИЗНЕННО НЕОБХОДИМЫХ И ВАЖНЕЙШИХ ЛЕКАРСТВЕННЫХ ПРЕПАРАТОВ**

N п/п	Виды надбавок	Фактическая отпускная цена производителя (без НДС), руб.	Предельный размер надбавки, %
1	2	3	4
1.	Оптовая надбавка к фактической отпускной цене производителя	до 100 включительно	17
		свыше 100 до 500 включительно	15
		свыше 500	11
2.	Розничная надбавка к фактической отпускной цене производителя	до 100 включительно	74
		свыше 100 до 500 включительно	68
		свыше 500	41

**Лекарственные средства (медикаменты):**

- **ЖНВЛП** (отечественного и импортного производства) от фактической отпускной цены производителя

**Стоимость производителя до 100 рублей**

( Цена производителя \* 25 % ) + оптовая цена ( поставщика) с НДС

**Стоимость производителя от 100 до 500 рублей**

( Цена производителя \* 22 % ) + оптовая цена ( поставщика) с НДС

**Стоимость производителя свыше 500 рублей:**

( Цена производителя \* 12 % ) + оптовая цена ( поставщика ) с НДС

Под фактической отпускной ценой производителя понимается цена без НДС, указываемая отечественным производителем в сопроводительной документации (ТН), а иностранном производителем - в сопроводительной документации на товар ( счет-фактура), на основании которой оформляется грузовая таможенная декларация, с учетом таможенных расходов ( ПП РФ от 8.08.2009 г № 654 « О совершенствовании госрегулирования цен на ЖНВЛС»).

На остальные ЛС, ИМН, МТ зарегистрированные в МЗ РФ и другие товары аптечного ассортимента свободные розничные цены определяют аптечные организации в соответствии со сложившимся спросом и предложением (наличием этого товара на рынке), качества товара и уровнем издержек обращения аптеки.

**Розничная цена должна быть больше, чем у оптового поставщика.**

**Цены на ЛП, вошедшие перечень ЖНВЛП в РФ регулируются государством. Правильность формирования цен контролируется проверяющими органами с учетом условий для эффективного государственного управления. Соблюдение требований нормативных документов по ценообразованию – обязанность аптечных организаций независимо от организационно-правовой формы. Ответственность возлагается на руководителя аптеки и главного бухгалтера.**

**Медицинский колледж отделение «Фармация»**

**МДК 01.04 «Организация деятельности аптеки и ее структурных подразделений»**

**ВОПРОСЫ**

**входного контроля  
для студентов 1 курса (2 семестр) для подготовки к  
ПРАКТИЧЕСКОМУ ЗАНЯТИЮ по теме:**

***Порядок формирования розничных цен на ЛС***

Нормативный документ, регламентирующий порядок формирования цен на ЛС, включенные в перечень ЖНВЛС. Порядок формирования розничных цен на ЛС не включенные в перечень ЖНВЛС.

**ВАРИАНТ 1**

- 1 Цена ( определение понятия).
- 2 Порядок формирования розничных цен на ЛС включенных в перечень ЖНВЛС.

**ВОПРОСЫ**

**входного контроля  
для студентов 1 курса (2 семестр)к  
ПРАКТИЧЕСКОМУ ЗАНЯТИЮ по теме:**

***Порядок формирования розничных цен на ЛС***

Нормативный документ, регламентирующий порядок формирования цен на ЛС, включенные в перечень ЖНВЛС. Порядок формирования розничных цен на ЛС не включенные в перечень ЖНВЛС

**ВАРИАНТ 2**

1. Цена ( определение понятия).
- 2.. Порядок формирования розничных цен на ЛС включенных в перечень ЖНВЛС.



## МДК 01.04 «Организация деятельности аптеки и ее структурных подразделений» Изучение принципов ценообразования. Формирование розничных цен.

### Самостоятельная работа студентов.

Изучение дополнительного теоретического материала по теме занятия

## Цены на ЖНВЛП: с точностью до копейки

Памятка о правилах ценообразования на ЖНВЛП в аптеке и случаях, когда необходима переоценка

### Нормативные акты

В самом начале перечислим все нормативные акты, которые касаются регулирования стоимости лекарственных препаратов из перечня ЖНВЛП:

- [Федеральный закон № 61 от 14.04.2010](#) «Об обращении лекарственных средств»;
- [Постановление Правительства РФ от 28 августа 2014 года N 871](#) «Об утверждении Правил формирования перечней лекарственных препаратов для медицинского применения и минимального ассортимента лекарственных препаратов, необходимых для оказания медицинской помощи»;
- [Распоряжение Правительства РФ от 12.10.2019 N 2406-р](#) «Об утверждении перечня жизненно необходимых и важнейших лекарственных препаратов, а также перечней лекарственных препаратов для медицинского применения и минимального...»;
- [Постановление Правительства Российской Федерации от 29.10.2010 № 865](#) «О государственном регулировании цен на лекарственные препараты, включённые в перечень жизненно необходимых и важнейших лекарственных препаратов»;
- [Постановление Правительства Российской Федерации от 16.12.2019 N 1683](#) «О внесении изменений в некоторые акты Правительства Российской Федерации в части государственной регистрации и перерегистрации предельных отпускных цен на лекарственные препараты, включённые в перечень жизненно необходимых и важнейших лекарственных препаратов»;
- [Приказ ФАС России от 09.09.2020 N 820/20](#) «Об утверждении Методики установления органами исполнительной власти субъектов Российской Федерации предельных размеров оптовых надбавок и предельных размеров розничных надбавок к фактическим отпускным ценам, установленным производителями лекарственных препаратов, на лекарственные препараты, включённые в перечень жизненно необходимых и важнейших лекарственных препаратов».

Регулирование цен на ЖНВЛП происходит на двух уровнях. Первый – это федеральный. Это регистрация предельных отпускных цен производителя. Второй – региональный. Он включает региональные оптовые и розничные надбавки. Отпускная цена производителя подлежит обязательной регистрации и действует по всей России. Надбавки различаются в каждом регионе.

Кстати, ЖНВЛП – не единственная категория ЛС, цены на которые регулируются государством. Согласно принятым в марте 2020 года поправкам в Федеральный закон № 61-ФЗ, в условиях чрезвычайной ситуации или эпидемии опасного заболевания, правительство имеет право вводить регулирование на ЛС, не входящие в ЖНВЛП. Это же правило может быть задействовано, если в каком-либо регионе за 30 дней препарат подорожал более чем на 30 %. В таком случае эти ЛС заносятся в особый перечень. Пока что за три года это положение закона ни разу не применялось.

## Предельная отпускная цена

Как следует из названия, предельная отпускная цена – это предельная цена, по которой производитель может реализовать свой лекарственный препарат. Предельная отпускная **не является фактической** отпускной ценой, а уж тем более конечной розничной. Как правило, фактическая цена, по которой производитель реализует свои ЛС, ниже предельной.

Предельная отпускная цена должна пройти согласование в Федеральной антимонопольной службе и быть зарегистрирована Минздравом. При этом, поскольку перечень ЖНВЛП формируется по МНН, то зарегистрированная цена должна быть у каждого торгового наименования. Если препарат включён в ЖНВЛП, но производитель не зарегистрировал его предельную отпускную стоимость – реализовывать такой препарат нельзя. Подробнее о такой ситуации мы расскажем далее.

Реестр предельных отпускных цен можно [посмотреть в соответствующем разделе](#) Государственного реестра лекарственных средств.

## Региональные надбавки

В каждом регионе установлены свои оптовые и розничные надбавки для лекарственных препаратов. Как правило, ознакомиться с ними можно на сайте регионального комитета по тарифному регулированию. Помимо деления на оптовые и розничные, эти надбавки также разделяются на три группы: «до 100 рублей включительно», «от 100 до 500 рублей» и «свыше 500 рублей». Для каждой группы установлены свои процентные надбавки. Надбавки применяются к фактической отпускной цене, а не к реестровой.

## Расчёт стоимости ЖНВЛП

Розничная цена препарата из перечня ЖНВЛП рассчитывается согласно письму ФАС «Об уточнении методики расчёта порядка формирования отпускной цены ЖНВЛП» от 20.10.2015.

Общая схема выглядит следующим образом:



Конечная формула зависит от системы налогообложения, которую использует аптека и поставщик – общую (ОСН) или упрощённую (УСН).

Вариант 1.

Организация розничной торговли на ОСН приобретает ЖНВЛП у оптовой организации на ОСН

Розничная цена = Закупочная цена без НДС + Цена производителя без НДС × Процент наценки в регионе + (Закупочная цена без НДС + Цена производителя без НДС × Процент наценки в регионе) × 10 %

Вариант 2.

Организация розничной торговли, находящаяся на ОСН, приобретает ЖНВЛП у оптовой организации, находящейся на УСН

Розничная цена = Закупочная цена + Цена производителя без НДС × Процент наценки в регионе + (Закупочная цена + Цена производителя без НДС × Процент наценки в регионе) × 10 %

Вариант 3.

Организация розничной торговли, находящаяся на УСН, приобретает ЖНВЛП у оптовой организации, находящейся на ОСН

Розничная цена = Закупочная цена + Цена производителя без НДС × Процент наценки в регионе

Вариант 4.

Организация розничной торговли, находящаяся на УСН, приобретает ЖНВЛП у оптовой организации, находящейся на УСН

Розничная цена = Закупочная цена + Цена производителя без НДС × Процент наценки в регионе

Таким образом, мы видим, что в зависимости от системы налогообложения, **розничная** цена на один и тот же препарат с одной и той же **фактической** отпускной ценой может значительно различаться.

Именно поэтому в каждой аптеке на каждый лекарственный препарат должен быть составлен протокол согласования цен. Обратите внимание, что в 2019 году форма протокола изменилась – в ней должно быть 22 столбца, не больше и не меньше. Саму форму можно найти в Постановлении Правительства РФ от 16 декабря 2019 г. N 1683.

Несмотря на то, что большую часть протокола заполняет поставщик, последние четыре столбца, а именно размер розничной надбавки и фактическую розничную цену, должна заполнять сама аптека. В некоторых информационных системах это настроено автоматически, но на практике очень часто встречаются случаи, когда последние четыре столбца в протоколе остаются пустыми. На это следует обратить внимание.

Кроме этого, согласно статье 63 Федерального закона N 61-ФЗ «Об обращении лекарственных средств», региональные Минздравы обязаны выкладывать на своём сайте актуальные розничные цены на ЖНВЛП с учётом всех надбавок, установленных в регионе. На практике это требование не всегда исполняется корректно.

В каких-то регионах на сайте можно найти реестр цен от 2018 года, где-то публикуют расчёт только для случая, когда и аптека, и поставщик работают на ОСН. Поэтому полагаться только на региональное министерство, к сожалению, не всегда возможно.

## Переоценка

Далее рассмотрим несколько примеров, когда аптеке нужно или не нужно проводить переоценку стоимости препаратов из перечня ЖНВЛП.

Вариант 1.

Лекарственный препарат был включён в ЖНВЛП.

В первую очередь следует помнить, что с момента включения препарата в ЖНВЛП до момента регистрации производителем его предельной отпускной цены, реализация такого ЛС запрещена. До регистрации предельной отпускной цены такой препарат необходимо поместить в зону карантинного хранения. Переоценка после этого **нужна**.

При этом, если цена поставщика, по которой был приобретён препарат до момента включения в перечень, не превышает максимальную возможную оптовую цену препарата (т. е. зарегистрированная цена + оптовая надбавка), то перерасчёт можно делать по той цене, по которой препарат был куплен. Если аптека купила ЛС по цене поставщика, которая теперь превышает возможную максимальную оптовую цену, то переоценку нужно делать по максимальной оптовой цене (зарегистрированная цена + оптовая надбавка).

## Вариант 2.

Производитель снизил зарегистрированную в реестре предельную отпускную стоимость

В этом случае **переоценку проводить не надо**. Потому что, согласно письму ФАС России от 14.02.2020 №АД/10927/20, аптека имеет право реализовать закупленные ранее ЛС, поскольку надбавки применяются к фактической цене производителя, которая действует на дату реализации.

## Вариант 3.

В регионе изменились оптовые и розничные надбавки

В такой ситуации аптека **обязана провести переоценку**, поскольку реализация препарата с превышением оптовой или розничной надбавки к фактическим отпускным ценам является административным правонарушением. При этом, как правило нормативные акты об изменении тарифов в регионе имеют конкретную дату вступления в силу. Если надбавки меняются в меньшую сторону, то аптека может заранее подготовиться к этому и провести переоценку пользуясь новыми коэффициентами. Если оптовые и розничные надбавки повышаются, то переоценка возможна только с даты начала действия новых надбавок. Иначе, как уже было сказано ранее, это будет являться административным правонарушением.

## Штрафные санкции

И в заключение следует упомянуть о возможных штрафах, которые связаны с нарушениями в области ценообразования на лекарственные препараты. Надеемся, что вы столкнётесь с ними только в ознакомительных целях.

Вид нарушения	Статья КоАП	Размер штрафа (руб.)
Превышение оптовой, розничной надбавки к фактическим отпускным ценам, установленным производителями лекарственных препаратов на указанные лекарственные препараты, включенные в перечень ЖНВЛП	Часть 4 статьи 14.4.2 КоАП РФ	На должностных лиц – от 250000 до 500000 На ИП и юрлицо – в двукратном размере излишне полученной выручки
Неправильно оформленный протокол согласования цен	Часть 2 статьи 14.6 КоАП РФ	На должностных лиц – 50000 или дисквалификация до 3 лет На юрлицо – 100000
Отсутствие реестра цен на ЖНВЛП	часть 3 статьи 14.1 КоАП РФ	На должностных лиц – от 3000 до 4000 На юрлицо – от 30000 до 40000

Методические рекомендации разработала  
преподаватель колледжа Новикова И. Е.