

Описание бизнес-идеи — это скорее документ для принятия решений, который должен отвечать на три вопроса:

(что)?

1

Какую проблему решает бизнес-идея, какова выгода потребителя

(кому)?

2

Каков рынок для предлагаемого продукта или услуги .

(как)?

3

Каков механизм получения дохода.

Рассмотрите бизнес идеи
<https://alterainvest.ru/rus/biznes-idei/>
Опишите бизнес-идею

1 Наименование бизнес-идеи
2 Актуальность бизнес-идеи
3 Целевая группа потребителей
4 Предполагаемый финансовый результат : прибыль, руб. расходы (затраты), руб.

Рассмотрите бизнес идеи: <https://alterainvest.ru/rus/biznes-idei/>

 • Бизнес идеи • Бизнес идеи

Бизнес идеи 2025

Поиск Выберите категорию Инвестиции от Инвестиции до

Прибыль от Прибыль до Сбросить Показать результаты (873)

Сфера:

Автобизнес Бизнес на животных Гостиничный Детские Интернет и IT Красота и здоровье Медицина Образование и курсы
Островки в ТЦ Производство Промышленное производство Развлечения Ресторанный / Общепит Салоны красоты Строительный
Сфера услуг Торговля и магазины Транспортный бизнес Туризм и отдых Финансы и недвижимость Фитнес и спорт

Объем инвестиций:

Без вложений С минимальными вложениями До 100 000 рублей До 200 000 рублей До 300 000 рублей До 500 000 рублей
До 1 млн рублей До 2 млн рублей

Специфика:

Лучшие 🏆 (топ) Только новые 🔈 В гараже 🚗 В декрете / для мам 🚧 В домашних условиях 🏠 Для женщин 💋
Для маленького города 🏠 Для мужчин 🏆 Для начинающих 📖 Для села / в деревне 🌲 Для студентов 🎓 Еще нет в России 🇷🇺
На даче 🏠 Сезонные *

1 Наименование бизнес-идеи	<i>Бизнес по производству медицинских бинтов</i>
2 Актуальность бизнес-идеи	Бизнес по производству бинтов стремительно развивается, насчитывается более 2,3 млн товарных позиций. Рынок марлевых повязок растет стремительнее фармацевтического по данным исследований аналитиков канала РБК. В сфере отмечается не только рост спроса, но и улучшение качества товара. Перевязочный материал стоит на третьем месте по числу потребления.
3 Целевая группа потребителей	Главный ориентир в выбранной сфере — крупные компании, целесообразнее предлагать товар оптовыми партиями. Потребителями могут стать: аптеки и медицинские учреждения. В век технологий большую долю аудитории приносят социальные сети и собственный сайт.
4 Предполагаемый финансовый результат : прибыль, руб. расходы (затраты), руб.	Чистая прибыль составит 600 000 руб. Расходы (затраты), руб.: аренда цеха — 27 000 руб.; заработка плат сотрудников — 30 000 руб. из расчета на одного работника; оборудование — 4 млн руб.; сырье — 900 000 руб.; маркетинг — 10 000 руб. ежемесячно; дополнительные расходы — 15 000 руб.