УПРАВЛЕНИЕ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТЬЮ

КОНТРОЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ

1. Кому должно принадлежать право на подачу заявки и получение патента по

изобретениям, исполнителя, созданным при выполнении НИР:

- заказчику;

- исполнителю, у которого работает автор изобретения;

- совместно;

- как договорились при заключении договора;

- как договорились при извещении заказчика о создании изобретения?

2. Следует ли экономить на выплате авторского вознаграждения изобретателям - исполнителям НИОКР:

- следует;

- не следует, пусть получат то, что положено;

- следует, начиная с момента, когда изделие прошло испытания и отлажено;

- следует, начиная с момента, когда изделие вышло на рынок;

- следует, начиная с момента быстрого расширения сбыта.

3. Ваш сотрудник оформил на себя патент на служебное изобретение. Сотрудник

оказался зловредным, и отдавать права не хочет. Вы обратитесь:

- к знакомому киллеру;

- в Арбитражный суд;

- в Палату по патентным спорам;

- в Суд по гражданским делам.

4. В чём главная выгода от повышения изобретательской активности

сотрудников предприятия:

- в улучшении патентной защиты продукции;

- в улучшении качества продукции и, тем самым, её конкурентоспособности;

- в снижении себестоимости продукции;

- в повышении защищённости и устойчивости предприятия.

5. Ваш сотрудник известил о создании служебного изобретения. В трудовом

договоре с ним ничего не сказано о принадлежности прав на изобретения, связанные с

выполнением служебного задания. Ваши действия:

- подготовим заявку и отправим, указав его автором, а предприятие –

заявителем и патентообладателем;

- напишем с чистого листа соглашение о передаче исключительного права предприятию;

- поскольку он нанимался на работу давно, освежим правоотношения к служебным изобретениям, заключив договор о принадлежности прав предприятию;

- оформлю задним числом служебное задание, подходящее к изобретению.

6. Что является базой для определения цены лицензии на изобретение,

используемое в продукте, или при его производстве:

- расходы на создание изобретения;

- оценка изобретения профессиональным оценщиком

- возможный доход от использования изобретения у лицензиата;

- возможная прибыль лицензиата.

7. Лицензиат берётся довести за свой счёт вместе с лицензиаром изобретение до

промышленного использования. Лицензиат финансирует, лицензиар предоставляет

людей. Кому будет принадлежать право на получение патента, если при этом будут

созданы новые изобретения:

- как запишут в лицензионном договоре;

- лицензиару;

- лицензиату;

- тому, на чьи деньги создано изобретение;

- тому, чей автор создал изобретение;

- решать по месту в момент выявления патентоспособного решения;

- лицензиару, а лицензиату - безвозмездное право использования.

8. Сотрудники вашего предприятия самостоятельно раскрыли важный секрет

производства (способ) конкурента, охраняемый им в режиме коммерческой тайны,

подали заявку и получили патент. Имеет ли право конкурент продолжать использовать

этот способ в своём производстве:

- имеет;

- не имеет;

- будет иметь, если получит от вас лицензию.

9. Сотрудники вашего предприятия самостоятельно раскрыли важный секрет

производства (способ) конкурента, охраняемый им в режиме коммерческой тайны,

подали заявку и получили патент. У конкурента есть дочерняя фирма, являющаяся

самостоятельным юридическим лицом. Уже после выдачи патента конкурент передал

этой фирме свой, запатентованный вами секрет производства. Имеет ли она право

использовать этот способ:

- имеет;

- не имеет;

- будет иметь, если получит от вас лицензию.

10. Выполнена НИР, получено новое знание, заказчику передан отчёт о НИР, содержащий все эти новые знания. Работа закрыта и оплачена. Исполнитель создал на основе этого нового знания некое хорошее техническое решение, запатентовал его и решил начать выпускать новый продукт. Имеет ли он право это делать:

- смотря по тому, что было записано в договоре;

- имеет – договор закрыт;

- не имеет – работы по договору оплачивал заказчик, ему принадлежат и результаты.

11. Какой момент выполнения договорной работы наиболее подходит для раздела прав на объекты интеллектуальной собственности, созданные при выполнении НИОКР:

- при заключении договора;

- по мере создания протоколом или договором по каждому из объектов;

- во время сдачи-приёмки работы;

- по завершении работы;

- все права принадлежат заказчику, делить нечего;

- все права принадлежат исполнителю, делить нечего.

12. Допустимо ли использование в новых разработках технических решений,

права на которые принадлежат третьим лицам:

- допустимо;

- допустимо, если приобрести лицензию;

- недопустимо

13. Вспомните и назовите несколько известных Вам по предметам широкого потребления приёмов защиты производителем своей продукции от несанкционированного копирования. Оценки: один пример – неуд. .... четыре примера – отл.

1)

2)

3)

4)

14. Ваш сотрудник является довольно активным изобретателем. Беда лишь в том, что все его вполне охраноспособные решения являются развитием запатентованных изобретений конкурентов, то есть, содержат все признаки чужого патента плюс оригинальные полезные свои отличия. Патентование – занятие дорогостоящее. Следует ли патентовать такие изобретения:

- следует;

- не следует;

- пусть патентует за свой счёт.

15. Вы узнали секрет производства конкурента. Вам он не нужен, но есть и другие конкуренты, которые были бы рады его узнать. Ваши действия:

- подам заявку на изобретение;

- опубликую секрет в открытой печати под видом научной статьи, чтобы и

патент не могли взять и другие конкуренты воспользовались.

16. Вы выходите на рынок с новейшим оригинальным продуктом, защищённым патентами, что создаёт Вам монопольное положение на рынке. Нужно ли в этом случае разрабатывать стратегию защиты разработки:

- не нужно, всё схвачено;

- всё равно нужно.

17. Следует ли знакомить сотрудников с положениями Стратегии защиты Предприятия:

- следует;

- не следует;

- следует, под расписку о сохранении служебной тайны.

18. Какие образом лучше поступать для сохранения монопольного положения на рынке:

- держать всё в секрете;

- технически затруднить воспроизведение продукта, но не патентовать;

- запатентовать всё что можно;

- запатентовать всё что можно, включая меры, препятствующие воспроизведению продукта;

- запатентовать всё что можно, исключая меры, препятствующие воспроизведению продукта.

19.Каждый случай раздела патентных прав решается индивидуально по каждому из объектов. Но всё же, в общем, как лучше делать в большинстве случаев (как предпочтительней):

- патентообладатель - исполнитель, а заказчику – безвозмездную исключительную лицензию;

- патентообладатель - заказчик, а исполнителю – безвозмездную лицензию;

- патентообладатель – исполнитель, а заказчику – безвозмездную неисключительную лицензию;

- патентообладатель – заказчик, а исполнителю – деньги за выполненную работу.

20. Ваше предприятие выпускает прибор для определения доли жировой ткани в

теле человека. К вам обратилась некая российская фирма с просьбой предоставить

лицензию на выпуск такого прибора. Что делать:

- предоставить лицензию;

- не предоставлять лицензию.

21. Ваш сотрудник изобретает всё подряд и получает весомую добавку к окладу за счёт поощрительного вознаграждения, выплачиваемого вашим предприятием.

Правда, толку от его участия в текущих работах маловато – всё время уходит на обдумывание и оформление заявок. Как бы улучшить эту ситуацию?

- провести разъяснительную беседу о необходимости что-то делать для общей пользы тоже;

- сократить при первом удобном случае – толку от него нет, и не будет;

- приучить сотрудников обращаться к нему за советом, дабы он знал, какие проблемы действительно важны для предприятия;

- отказаться патентовать его изобретения за счёт предприятия – пусть патентует за свой счёт;

- тщательнее фильтровать его изобретения – нужные – патентовать за счёт предприятия, ненужные – пусть патентует сам.